



MaaT Pharma est une société de biotechnologie au stade clinique et leader de l'industrie du microbiote en oncologie, grâce à notre approche de restauration de l'écosystème complet, développant des biothérapies afin de traiter des maladies graves.

Nous mettons ainsi en œuvre une nouvelle approche médicale innovante centrée sur le microbiote intestinal comme source de produits pharmaceutiques, en nous appuyant sur nos compétences en développement de médicaments, notre plateforme de biologie computationnelle gutPrint® et sur nos capacités de bio production. Notre pipeline est constitué de plusieurs candidats-médicaments, dont le premier entre en phase 3.

Toujours animés par notre esprit de pionnier, nous sommes aujourd'hui la première société développant des médicaments à base de microbiote cotée en Europe continentale, entrée en bourse sur Euronext Paris le 8 novembre 2021.

Nous avons une approche humaniste de notre aventure entrepreneuriale. Chaque recrutement est l'opportunité de consolider notre capital humain riche et divers, qui atteindra bientôt 50 personnes.

Dans le cadre du développement de notre société, de notre introduction en bourse, et suite à l'élargissement des responsabilités de notre directeur financier/directeur des opérations, nous recherchons un.. :

**Responsable Relations Investisseurs (H/F) - CDI**  
**Temps partiel et travail à distance acceptés**  
*Offre ouverte aux personnes en situation de handicap*

Le responsable des relations avec les investisseurs sera responsable du programme et du cadre des relations avec les investisseurs de la société. Le candidat retenu dirigera la stratégie de relations avec les investisseurs et sera le principal contact de la communauté des investisseurs, tout en travaillant en étroite collaboration avec la direction pour communiquer aux investisseurs les potentiels de croissance de l'entreprise et fournir des informations et des analyses sur le marché.

**Missions :**

- Construire et superviser une stratégie et une feuille de route solides en matière de relations avec les investisseurs
  - o Évaluer, améliorer et maintenir des relations positives avec les actionnaires et les investisseurs,
  - o Étendre le programme de relations avec les investisseurs au groupe d'investissement acquis et à l'écosystème,
  - o Coordonner les sessions de présentation, assister et organiser les événements destinés aux investisseurs,
  - o Travailler avec l'équipe à la planification, à la préparation et à l'organisation d'événements clés pour les investisseurs, notamment les assemblées générales annuelles et les réunions du conseil consultatif.
- Travailler avec l'équipe d'investissement et les conseillers externes pour élaborer la stratégie de levée de fonds et mettre en œuvre de manière opérationnelle la stratégie de levée de fonds pour les futurs fonds.
- Préparer les documents de collecte de fonds et le pitch aux commanditaires.
- Répondre aux DDQ et aux demandes ad hoc des investisseurs.
- Effectuer la diffusion réglementaire des informations financières et mettre à jour la section Investisseurs du site web de la société.
- Rendre compte aux partenaires et collaborer avec le CBO et le COO/CFO.



### **Compétences et qualifications requises :**

Pour réussir dans cette fonction, vous devez faire preuve de collaboration, de communication, de leadership et de vision stratégique.

De même, vous disposez de :

- Au moins 5 ans d'expérience dans le secteur des biotechnologies, des produits pharmaceutiques et/ou des dispositifs médicaux, y compris dans une entreprise publique, avec une solide expérience dans le domaine des relations avec les investisseurs (interne/banque d'investissement/marchés des capitaux...).
- Excellentes compétences en matière de communication et de relations interpersonnelles : interagir avec les investisseurs et préserver l'image de l'entreprise.
- Compétences solides et positives en matière de gestion des relations internes et externes vous permettant de vous engager à tous les niveaux.
- Connaissance du reporting financier des fonds, de la modélisation et de l'évaluation.
- Compréhension des enjeux du Public Equity, ainsi que de ses cadres juridiques, contractuels, de conformité et réglementaires.
- Souci du détail et aptitude à résoudre les problèmes.
- Vous faites preuve d'un excellent jugement critique et d'une bonne intuition.
- Flexible, proactif, capable d'apprendre et de travailler en équipe.
- Esprit d'entreprise avec un souci de patience.
- Capable de travailler dans un environnement sous haute pression et de respecter des délais serrés.
- Personne passionnée, curieuse, indépendante et motivée, avec une attitude positive axée sur l'équipe.
- Une bonne compréhension de la macroéconomie, des tendances des marchés de capitaux, des activités des concurrents, de la dynamique de l'industrie pharmaceutique ou biotechnologique.
- Des connaissances cliniques sont un plus.
- Expérience avérée dans la mobilisation de capitaux
- Maîtrise totale du français et de l'anglais.

### **Travailler chez MaaT Pharma c'est:**

Un environnement de travail convivial et stimulant avec des challenges, au sein d'une équipe passionnée et une opportunité de développer vos compétences et de vous épanouir.

Si vous êtes motivé(e) pour rejoindre une équipe curieuse et passionnée à taille humaine évoluant dans un environnement entrepreneurial, dynamique et innovant, alors rejoignez-nous en postulant à cette offre !

Si vous pouvez démontrer que vous répondez aux critères ci-dessus, veuillez envoyer votre CV et une lettre de motivation au DRH, Emmanuel BURKEL, en suivant ce lien : [careers@maat-pharma.com](mailto:careers@maat-pharma.com).

MaaT Pharma est un employeur qui respecte l'égalité des chances et s'engage à créer un lieu de travail inclusif et diversifié, exempt de discrimination, où les employés et les candidats sont traités avec dignité et respect.